

Ofertas a Clientes

- **Calcular Presupuestos con control detallado de los costos y márgenes existentes.**
- **Emitir documentos de oferta personalizados y elegantes.**
- **Gestionar toda la información comercial relacionada con artículos y clientes.**
- **Hacer seguimiento de las ofertas presentadas y de las acciones realizadas.**
- **Disponer de informes estadísticos sobre las propuestas realizadas.**



- **Calcular los presupuestos con rigor y evitando errores de estimación.**
- **Mejorar la presentación de las propuestas que enviamos a nuestros clientes.**
- **Hacer seguimiento del estado de las propuestas y las acciones de seguimiento realizadas.**

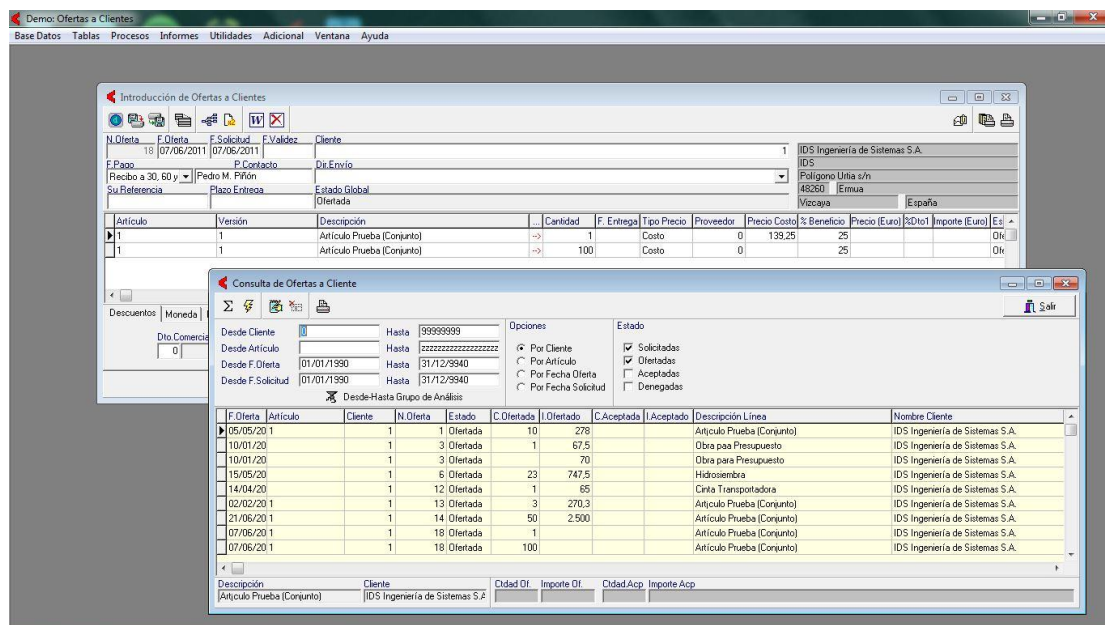
La Gestión de Ofertas a Clientes nos permite realizar con rapidez y eficacia las valoraciones de productos y servicios para nuestros clientes. Podemos obtener elegantes documentos de oferta que mejoren la eficiencia de nuestra acción comercial.

El sistema incorpora un cálculo de costos mediante escandallo para fijar el precio de partida de nuestras ofertas incluyendo todos los conceptos: Materiales, Servicios Internos y Externos. Se pueden crear reglas de cálculo que automaticen la aplicación de los márgenes comerciales para determinar los posibles precios de venta de cada producto atendiendo a las peculiaridades de cada producto y cada cliente. El módulo de Ofertas se integra con el resto de módulos Vector ERP como: CRM, Pedidos de Clientes, Expediciones y Facturación o Control de Producción. De esta forma se automatizan muchos de los procesos de gestión comercial más habituales.

El control de Ofertas nos permite hacer un detallado seguimiento del estado de las propuestas: Pendientes de Enviar, Enviadas, Aceptadas o Rechazadas. Se puede mantener un registro de las acciones comerciales de seguimiento realizadas y también genera informes estadísticos para evaluar el resultado de nuestras propuestas comerciales.

SERVICIOS IDS INCLUIDOS

- Técnicos experimentados que apoyarán el desarrollo de sus proyectos de implantación.
- Servicio de Soporte durante 12 meses y prorrogable por Contratos de Mantenimiento.
- Nuevas versiones de los productos instalados.



Funciones incorporadas:

- Integrado con toda la Base de Datos comercial: Clientes, Representantes, Artículos, Transportistas, Centrales de Compra...
- Control de acuerdos cliente-artículo.
- Cálculo de Ofertas en base a escandallos de costos.
- Sistema configurable para la aplicación de márgenes comerciales.
- Documentos de Oferta personalizados.
- Envío de ofertas por Correo Electrónico.
- Integración con Procesador de Textos para la personalización de Ofertas.
- Seguimiento de las Ofertas por múltiples variables.
- Control de visitas y acciones comerciales vinculadas a las ofertas.
- Informes Estadísticos para evaluar el trabajo comercial realizado.

IDS Ingeniería de Sistemas S.A.
 Polígono Urtia s/n 48260 ERMUA (Bizkaia)
 Tlf. 943175050
www.ids.es e-mail: ids@ids.es

